

Erfaren rådgiver vil kapre utilfredse velhavere

Michael Krogh Andersen fik forrige år over 50 mio. kr. for at sælge sin andel af kapitalforvalteren Investering & Tryghed. Nu går han ind i branchen igen med et nyetableret fondsmæglerselskab.



KRISTOFFER BRAHM
kristoffer.brahm@jp.dk

Den store utilfredshed med bankernes investeringsrådgivning giver blod på tanden for nye formueforvaltere.

En af dem er den erfarne investeringsrådgiver Michael Krogh Andersen, som står bag et nyt fondsmæglerselskab, Investering & Tryghed A/S, der netop er blevet godkendt af Finanstilsynet.

Han var med til at etablere den uafhængige kapitalforvalter Investering & Tryghed i 1997 og mener, at tiden er gunstig for nye forvaltere, fordi de senere års kapitalforvaltning langt fra har været imponerende.

»Som altid har grådighed været det altoverskyggende problem. Både i bankerne og hos kunderne. Men jeg synes også, at der har været inkompetence i bankerne. Man har ikke været dygtig nok,« mener Michael Krogh Andersen.

Et af de bedste eksempler på kunders grådighed oplevede han i tiden med kraftige kursstigninger på it-aktier

sidst i 1990'erne og i begyndelsen af 2000'erne.

»Vi skrev til vores kunder, at vi ikke ville investere i it, fordi vi ikke kunne forstå det, der skete.

Det mistede vi kunder på. Blandt andre en, der sagde, at det kunne være lige meget, hvis ikke vi kunne levere et afkast på 10 pct. om måneden,« husker Michael Krogh Andersen.

Optur holder ikke

Efterfølgende kollapsede it-aktierne på alverdens børser, og i det hele taget har kriser det med at indfinde sig med fem-ti års mellemrum, påpeger Michael Krogh Andersen, som mener, at banker og andre kapitalforvaltere har en tendens til ikke at forholde sig til det.

»Jeg ved ikke, om man bare glemmer det, eller om det er fordi, at der når at komme nyuddannede ud fra handelshøjskolerne uden erfaring.

Men der bliver investeret, som om markederne kun kan gå en vej. Det ved man godt ikke holder, når man som mig har været i branchen i mange år,« siger Michael Krogh Andersen.

Flere af hans venner blev i vinters ramt af nedturen.

Nogle så hårdt, at de gik konkurs.

»Jeg tænkte, at det ikke kan være rigtigt. Det var en øjenåbner, som gjorde, at jeg besluttede mig for, at det var tid til at gå i gang igen,« siger Michael Krogh Andersen.

Ud at se verden

Da han solgte sin andel af Investering & Tryghed i 2007, havde selskabet ca. 10 mia. kr. under forvaltning, og solget sikrede Michael Krogh Andersen en check på den pæne side af 50 mio. kr.

»Nogle mennesker ville lige pludselig byde rigtig mange penge for aktierne, og det var et godt udgangspunkt for at sige, at det havde været en fantastisk rejse.

Det passede mig fint at få mere tid til børnene og koken og have tid til at rejse rundt i verden,« siger Michael Krogh Andersen.

Siden har han dybest set bare nydt livet.

Udover at passe et par bestyrelsesposter er drømmen om at rejse verden tynd blevet indfriet. Han har overnattet i base camp på Mount Everest i 20 graders frost - så koldt, at der var is inde i tel-

HOVEDPUNKTER

■ Michael Krogh Andersen har brugt et par år på at se verden sammen med familien, siden han solgte sin del af Investering & Tryghed.

■ Finanskrisen og hans egen rastløshed gav ham skubbet tilbage i branchen.

tet. Besøgt Tibet.

Rejst rundt i store dele af Kina. Været forbi Ecuador, Galapagos øerne og Sydafrika.

Han har også taget turen langs den amerikanske vestkyst fra San Francisco til San Diego i bil.

Efter at have levet det søde liv i et par år begyndte rastløsheden at melde sig i vinters.

»Der skulle ske noget,« siger Michael Krogh Andersen.

Derfor er han begyndt forfra med et nyt fondsmæglerselskab.

Han er selv direktør og ansvarlig for alt i forbindelse med investeringen af kunders midler, mens hans bror står for det administrative.

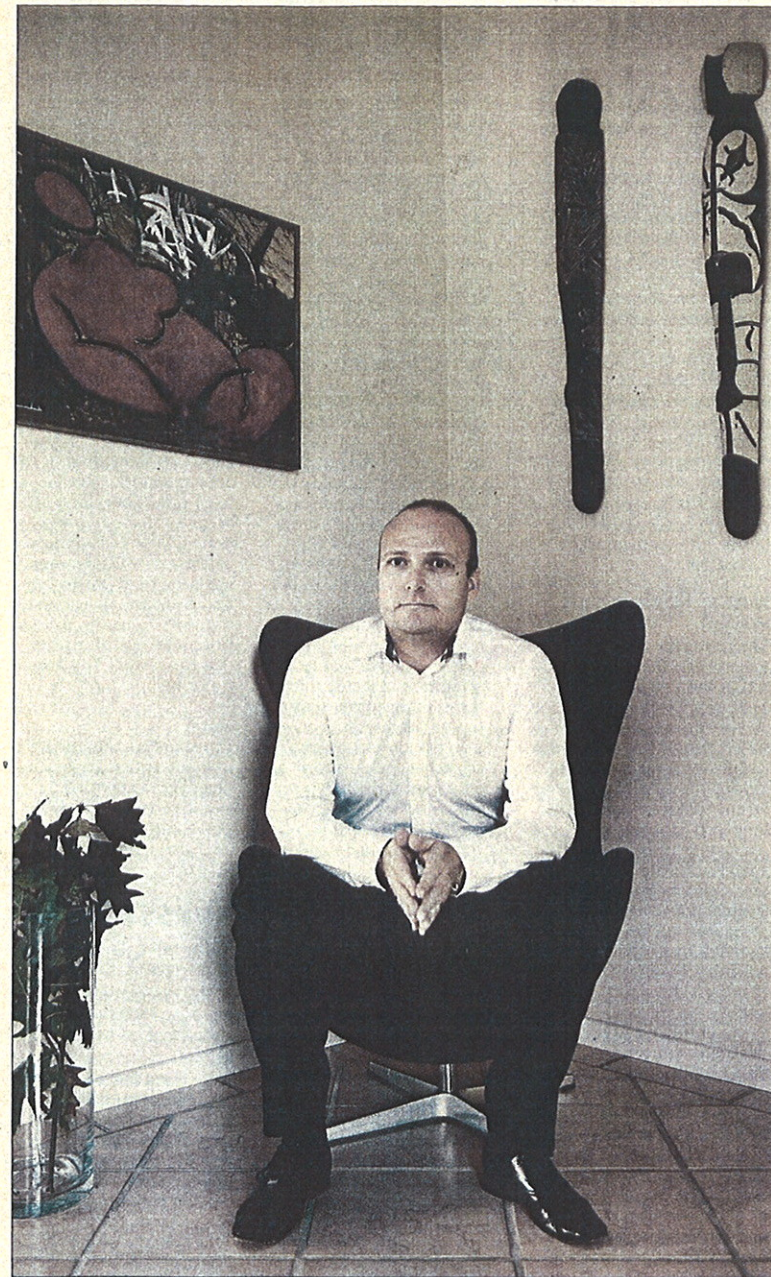
Af med ansvaret

Kunder skal investere mindst en mio. kr. for at få adgang til et nyetableret investerings-selskab, mens det kræver mindst 10 mio. kr. at få en individuel porteføljeaftale.

»Vi har lagt overliggeren højt, for hvis kunderne skal have en god oplevelse, kræver det, at vi har en indtjening, så vi kan give dem det,« siger Michael Krogh Andersen.

Han har kun været i gang i et par uger, men Michael Krogh Andersen har fået de første 75-100 mio. kr. under forvaltning via sit netværk.

»For mange mennesker drejer det sig om at komme af med ansvaret for deres investeringer, så de kan koncentrere sig 100 pct. om deres egen virksomhed. Der har de pt. nok ansvar,« siger Michael Krogh Andersen. ■



COMEBACK Michael Krogh Andersen er tilbage i fondsmæglersbranchen.

Foto: Christian Klindt Sellbeck

» Jeg ved ikke, om man bare glemmer det, eller om det er fordi, at der når at komme nyuddannede ud fra handelshøjskolerne uden erfaring. Men der bliver investeret, som om markederne kun kan gå en vej.

Michael Krogh Andersen

BLÅ BOG:

■ Michael Krogh Andersen, 42 år.

■ Gift og har to børn (11 og 14 år).

■ Fritidsinteresser: Havkajak, bridge, rejse rundt i verden.

■ Uddannelse: HA fra handelshøjskolen i Herning i 1988.

■ Karriere: 1988-1990: Aktidealer, Børs Nord.

1991: Investeringsrådgiver, Sydbank i Herning.

1992-1996: Investeringschef, Sydbank i Herning.

1997-2006: Direktør, Investering & Tryghed.

2006-2007: Konsulent, Investering & Tryghed.

2009-: Adm. dir., Investering & Tryghed A/S.