



Michael Krogh Andersen (forrest) stiftede investeringselskabet »Investering & Tryghed« tilbage i 1997. Det selskab er han helt ude af nu, og med en udløbet konkurrenceklausul kastede han sig sidste år over et nyt projekt med etableringen af InvesteringsRådgivning A/S. Storebroderen René Krogh Andersen (længst til venstre) har været med i selskabet helt fra starten, og senest er Kim Andreasen blevet ansat som kundechef.

Foto: Tom Laursen

## GODE RÅD

Herning Folkeblad har bedt InvesteringsRådgivning A/S komme med et par konkrete råd til folk, som investerer på egen hånd. Her er selskabets anbefalinger:

- Køb kun det, du forstår
- Invester altid i kvalitet
- Køb kun aktier med attraktive nøgletal
- Kom ikke for tæt på ledelsen i selskaberne (de er ikke uvildige)
- Køb gerne, når der råder panik (her får man sin risiko betalt)
- Vær varsom med at købe, når stemningen er for positiv
- Bliv ikke for grådig
- Fastlæg din investeringsstrategi og lad dig ikke påvirke af de ofte meget divergerende anbefalinger fra finanshusene

# De uafhængige vinder frem

Michael Krogh Andersen har på et år opbygget en virksomhed, som forvalter knap 500 millioner kroner



AF BRIAN KJÆR ANDERSEN  
bri@herningfolkeblad.dk

Flere uafhængige investeringsrådgivere er poppet op de seneste år for at udfordre bankernes tilbud. Herning er godt med i

den sammenhæng, hvor selskaberne »Investering & Tryghed A/S« og »Handelsinvest« er de mest kendte i branchen.

For et år siden kom en ny spiller på banen i form af selskabet »InvesteringsRådgivning A/S«, som holder til i Østergade i Herning.

Målgruppen for rådgiverne er primært velhavende danskere, som overlader en del af formuen til investering, og for »InvesteringsRådgivning A/S« er udgangspunktet da også, at man som minimum skal være klar på at investere 5 millioner kroner. Fra starten var tanken

at have et minimumskrav på 10 millioner kroner, men administrerende direktør og stifter Michael Krogh Andersen har måtte file lidt på det krav.

- Vi kunne se, at pengene ikke sad så løst, så derfor har vi sat det ned. Derudover har vi sideløbende et investeringselskab, hvor man kan komme ind for en halv million kroner, nævner han.

### Lidt over forventet

Her et år efter starten er Michael Krogh Andersen særdeles godt tilfreds med den aktuelle status. InvesteringsRådgivning A/S har godt 60 kunder (heraf halvdelen i det midtjyske område) og forvalter knap 500 millioner kroner.

- Det er lidt over forventet, og vi ser gode muligheder for at vokse. Balancen ligger i, at vi ikke må vokse hurtigere, end at vi stadig kan følge med til at servicere de kunder, vi har, bemærker han.

Som investeringsrådgiver bliver man naturligvis i høj grad målt på, hvilket afkast man kan sikre sine kunder. Også her føler Michael Krogh Andersen, at der er god grund til at ranke ryggen. Fra det år, der er gået fra 1. oktober og frem til nu, er midlerne i obligationer steget med 11,46 procent, mens aktieporteføljen er steget med 18,40 procent. Den særskilte investeringselskab, som hedder IR Basis A/S, er gået frem med hele 22,80 procent.

- Vi glæder os over, at vi især med IR Basis har gjort det noget bedre end markedet som helhed. Vi havde ikke forventet, at vi ville øge kundernes midler med en femtedel det første år,

men det er selvfølgelig noget, vi aktivt vil bruge i bestræbelserne på at skaffe nye kunder, siger Michael Krogh Andersen.

Hans oplevelse er, at der generelt er god interesse for de uafhængige investeringsrådgivere.

- Afkastet betyder selvfølgelig meget for kunderne. Men mange prioriterer også den tilgangsvinkel, at vi er uvildige og ikke ansat i en bank, fortæller han.

Den positive start har betydet, at selskabet har ansat yderligere en medarbejder, så der nu er tre om opgaven. Foruden Michael Krogh Andersen består holdet af storebroderen René

Krogh Andersen, som også har været med fra starten. Den nye mand er Kim Andreasen, der er ansat som kundechef.

### Få styr på strategien

Ifølge Michael Krogh Andersen ligger en stor del af opskriften til succes i at fastlægge sin investeringsstrategi og holde sig nøgternt til den i stedet for at lade sig styre af de forskellige anbefalinger. Det gælder både for et selskab som »InvesteringsRådgivning A/S« og for den private investor.

- Man skulle tro, at pengeverdenen var meget struktureret, men det er den bare ikke. Det er stadig meget, som er styret

af psykologiske effekter, mener han.

Som et aktuelt eksempel nævner han bekymringen for det såkaldte »doppelt dip«, som fik mange til at sælge aktier i starten af september. Den frygt deler Michael Krogh Andersen ikke, og han iværksatte i stedet opkøb af aktier. Fremadrettet tror han på et stabilt opsving i Europa.

- Vores modeller tyder på, at der er grund til at være positiv. Vi er ikke jubel-optimister, men vi synes, at der er mange ting, som peger i den rigtige retning, siger han.



BÜLOW  
Management

## Er du det nye medlem?

BM Group® - et særligt Leder-netværk

BM Group® er et netværk, hvor det ikke gælder om at præstere, men derimod at lære og dele. BM Group® er et netværk hvor man har tid og ro til at tænke sig om, stoppe op og få et afbræk fra hverdagen til at koncentrere sig om ledelse og sin egen ledelsessituation.

### BM GROUP® er et netværk, der har til formål:

- at understøtte dit ønske om ledelsesmæssig selvudvikling for bl.a. at udvikle din egen og din organisations fælles ledelseskvalitet
- at understøtte din mulighed for faglig, personlig og forretningsmæssig læring, hvor ledelse og værdi af ledelse er i centrum
- at skabe et særligt netværk, hvor du mellem møderne kan trække på nogle mennesker, der igennem deres personlighed og indsigt i dig og dine styrker/svagheder bl.a. som leder har en særlig adgang til at vejlede, rådgive, coache dig, i for dig, vigtige temaer.

Kort om konceptet: • Der afholdes 3 årlige samlinger á 2½ sammenhængende dage • BM Group består typisk af 7-8 deltagere • Netværket er for dig der har interesse for ledelse og ønsker at udvikle dig som leder • Bülow Management faciliterer netværket.

### Er du det nye medlem?

Kontakt rådgiver Tenna Jacobsen - tj@bulow.eu, 40863006 - for nærmere information og tilmelding.



## TEMA INVESTERING

Erhvervsmagasinet sætter i dette nummer fokus på investering. Som et alternativ til de investeringsmuligheder, der findes gennem bankerne, giver dette tema input og inspiration fra nogle af de uafhængige selskaber og foreninger.